



Reparatur, Einbau und Austausch von Autoscheiben sind ein lukratives Zusatzgeschäft für freie Werkstätten. Hersteller LIQUI MOLY bietet Werkstattbetreibern ein Rundumpaket an, mit dem sie sich als Partner im Scheibenservice zusätzliche Umsätze sichern können.

Das Unternehmen [LIQUI MOLY](#) ist hauptsächlich bekannt für die Herstellung von Motorölen und Additiven, bietet aber auch ein umfangreiches Werkzeug- und Ausrüstungssortiment für Werkstätten an. Dazu gehört auch ein **hochwertiges Vollsortiment rund um Scheibenaustausch und Scheibenreparatur.**

Vorteile für Partner

Die Kooperation als LIQUI MOLY-Scheibenprofi bietet Kfz- und Nfz-Werkstätten diverse Vorteile: Unter anderem erhalten sie **kostenlosen Zugang** zur Software LIQUI MOLY-Autoglasinfo, mit der Planung, Kalkulation und Abrechnung des Scheibenservice durchgeführt werden. Auch die **professionelle Ausrüstung** für die anstehenden Arbeiten wird kostenlos zur Verfügung gestellt und obendrauf gibt es **Unterstützung im Marketing.**

Um am Partnerprogramm teilnehmen zu können, müssen Werkstätten einige Voraussetzungen erfüllen, unter anderem müssen mindestens drei Mitarbeitende vorhanden sein, inklusive eines Meisters.

Mehr Infos zum Partnerprogramm von LIQUI MOLY finden Sie [hier](#).

Unser Tipp: Stöbern Sie durch das breite [Schulungsangebot](#) unserer Partner, wenn Sie Ihr **Wissen erweitern** und Ihren Betrieb zukünftig noch breiter aufstellen wollen.